

INNEHÅLL

- 1 Lansering av eBuild
- 2 Periodisk fakturering
- 3 3PL och EDI på Beijer
- 4 SMSI-faktura för Peab
- 5 Workshop om eUpphandling
- 6 Ny medlem
- 7 B2B-handel upp 22%
- 8 På gång inom BEAst

KONTAKT Detta nyhetsbrev skickas till BEAst:s medlemsföretag och abonnenter. För mer information om hur du blir medlem i BEAst eller om något av inslaget i detta nyhetsbrev, kontakta Peter Fredholm. Tel 070 663 32 19 eller peter@beast.se

Ett laddat 2010

Förra året var det en stark tillväxt för e-handeln, vilket t.ex. NEA Index bekräftar. I BEAst lanserade vi SMSI Förenklad Byggfaktura som blivit det naturliga valet för byggbranschen. Med Nordic eRental fick vi ännu ett verktyg för branschens produktivitet utveckling.

För 2010 blir det mycket fokus på eBuild, portalen där branschens mindre aktörer enkelt och utan kostnad kan fakturera sina kunder. Vi tar också ett tag om elektronisk upphandling där vi tycker att tiden nu är mogen. Ett av övriga projekt av betydelse 2010 är en översyn av processen och IT-stödet vid hämtorder.

Vi kan alltså se fram emot ett år med viktiga insatser för att öka produktiviteten i branschen.

Peter Fredholm, vd BEAst AB

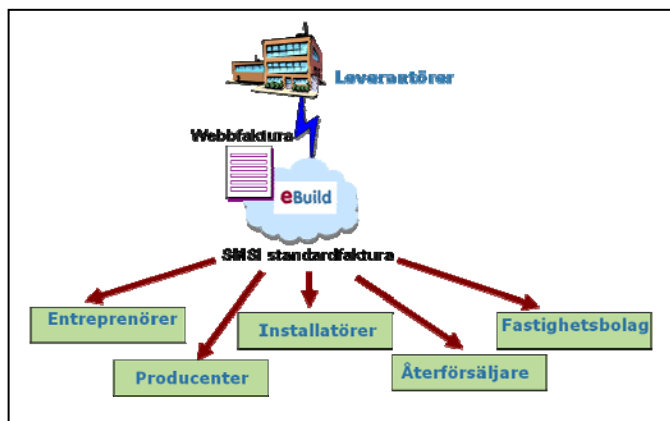
Lansering av fakturaportalen eBuild

Den första fakturan har skapats i byggbranschens gemensamma fakturaportal eBuild. Det var visserligen en testfaktura, men är ändå en milstolpe. Först ut som pilotföretag är Peab som nu är anslutet och integrerat mot portalen. De övriga pilotföretagen är Beijer Byggmaterial, NCC och Skanska. När piloterna är utvärderade

kommer portalen att öppnas för alla företag i branschen, vilket beräknas ske direkt efter sommaren.

Den stora fördelen med eBuild är att det går att på allvar ersätta scanningen med e-fakturor. Med den gemensamma portalen kan vi uppfylla både de stora kundernas och de minsta leverantörernas krav och behov. Egentligen blir det enda kravet att en leverantör har tillgång till internet. För eBuild har fokus varit på att allt ska vara så enkelt som möjligt.

Den 1 juni bjuder BEAst in till ett informationsmöte för att berätta om vad portalen innebär samt visa hur den fungerar. Pilotföretagen kommer också att finnas på plats för att berätta om sina erfarenheter.



eBuild är byggbranschens fakturaportal

Periodisk fakturering snart standardiserat

Arbetet med att ta fram en standard för periodisk fakturering är i sitt slutskede. Standarden kommer att täcka fakturor som faktureras enligt avtal och för en period, t.ex. av el, telefoni, hyrestjänster, städning, konsulter och mycket annat.

I arbetsgruppen deltar företag från BEAst och Odette, t.ex. NCC, Peab, Skanska, Volvo och Scania samt ett antal leverantörer som ställer ut denna typ av fakturor. Fakturan är också avstämd med SFTI som tidigare gjort ett liknande arbete för offentlig sektor.

Standarden är egentligen klar och kommer inom kort att kunna laddas ned på BEAst.se. I steg ett blir det en betaversion som kommer att testas i några pilotprojekt. Efter utvärderingen av pilotprojekten kommer standarden att fastställas, vilket ska ske strax efter sommaren.

Den som redan nu vill förbereda sig och få tillgång till dokumentationen ombuds kontakta BEAst.

Beijer sjösätter 3PL med EDI-stöd

På BEAst marsseminarium höll Beijer Byggnadsmaterials logistikchef Maria Andersson ett uppskattat föredrag om Beijers nya lösning för tredjepartslogistik (3PL). Sedan 2009 sköter Green Cargo delar av varuflödet mellan leverantörerna och Beijers 63 anläggningar runt om i landet.

Erfarenheten visar att det är minst lika mycket arbete med att få informationsflödena som det fysiska flödet att fungera. Den tidigare leverantören av logistiktjänster hade arbetat i Trygg, Beijers eget affärs-system, men i den nya lösningen kan Green Cargo arbeta i sitt eget system som är specialiserat för just 3PL-verksamhet. Det krävdes därför en omfattande integration mellan de två systemen för att den externa leverantören ska kunna utföra sitt uppdrag.

I praktiken handlar det om ett antal EDI-meddelanden som skickas. I flödet från distributionscentralen till Beijers filialer skickas utleveransorder, bekräftelser och leveransaviseringar. Både Green Cargo och Beijer har var sin tredjepartsoperatör för EDI-flöden, vilket gör att funktion, kvittenser och ledtider måste säkras genom hela kedjan.

För inköpen till centralagret är det ett annat EDI-flöde. Förutom kommunikationen med varuleverantören skickar Beijer inleveransbesked baserat på ordermeddelandet till Green Cargo för att de ska kunna planera för och följa upp inleveransen.

Införandet av den nya lösningen ställde stora krav på IT-systemen. Det gjordes anpassningar av affärssystemet för att klara

de nya kraven. I första steget är det främst importleveranser som är berörda.

Resultatet är, efter mycket arbete, positivt och nu menar Maria Andersson att det finns en plattform för att vidare förädla det omfattande flödet av varor och information och att inkludera ytterligare varuflöden.



Maria Andersson är logistik- och miljöchef på Beijer Byggnadsmaterial

Peab satsar på e-fakturerings

Att byggbranschen är fakturaintensiv är Peab ett bevis för. Den svenska verksamheten tar emot över 1,3 miljoner fakturor varje år från tiotusentals leverantörer. Att det är ett omfattande arbete att hantera manuellt är inte svårt att förstå. Det var därför ingen överraskning att projektet fick accept hos ledningen i ett tidigt skede.

Klas Antoni, som är en av de ansvariga för projektet, berättade på BEAst-seminariet att målet på sikt är att få bort papper och scanning, vilket innebär en betydande besparing. Från de större leverantörerna är det EDI-faktura som gäller, men frågan har varit hur den stora volymen av små fakturautställare skulle hanteras. Det är här den gemensamma fakturaportalen kommer in i bilden.

- När en liten leverantör kan fakturera både oss och de andra stora entreprenörerna på samma ställe och det dessutom är enkelt och utan kostnad, räknar vi med att de ska acceptera det nya arbetssättet, berättar Klas.

Peab har också anslutit sig till SMSI-standarderna, återigen för att göra det

enklare för leverantörerna som kan använda samma format mot många andra kunder i branschen.

- Blir det enkelt för leverantörerna så kommer våra volymer av e-fakturor att öka snabbare och det blir enklare att uppnå våra besparingsmål, menar Klas.



Klas Antoni och Markus Nilsson, från Peab

Fördelarna är den automatisering som uppstår med elektroniska fakturor. Det sparas också mycket tid när fakturorna valideras redan i eBuild. En felaktig faktura går inte att skicka från portalen då den validerar att t.ex. projektnummer är korrekta.

- Det är lika stor fördel för leverantören menar Markus Nilsson, som är ansvarig för den tekniska plattformen, eftersom de slipper korrigeringar och förseningar. Är fakturan korrekt så blir den också betald i rätt tid.

Peab har den tekniska lösningen på plats och tar emot e-fakturor, men det stora arbetet för att få stordrift är att övertyga alla, både internt och externt, att gå över till ett annat arbetssätt. Där kommer samarbetet med övriga i branschen att förenkla när alla "drar åt samma håll", avslutar Klas och Markus.

Workshop om eUpphandling

Ett 20-tal personer samlades till en workshop i BEAst regi för att diskutera om och i så fall hur vi ska gå vidare med eUpphandling i branschens regi. Svaret blev Ja, i alla fall till att genomföra en inledande förstudie.

eUpphandling är högaktuellt inom flera branscher och har växt sig stort i byggbranschen i flera länder. I Sverige har NCC och Skanska kommit en bra bit på väg. Standarder och tekniska lösningar finns på plats och med en ganska mogen e-handel i bagaget är det naturligt att ta nästa steg genom att ta sig an den omfattande och betungande upphandlingsprocessen.

Mötet kom till enighet om att undersöka förutsättningarna för ett gemensamt leverantörsregister i form av en branschportal. Att även själva upphandlingen ska kunna skötas i gemensam regi ser däremot inte alla som givet.

Fördelarna med en gemensam portal är naturligtvis att en leverantör kan gå in på ett enda ställe och nå många kunder. Alla är dock inte entusiastiska över portalinitiativ, framför allt de leverantörer som har egna avancerade system för att behandla upphandlingar. Det är knappast heller det ena eller det andra, utan vissa funktioner kan skötas i en portal, medan andra kan skötas i ett eget system.

Workshoppens resultatet blev att starta en förstudie under senare delen av våren. Projektet är definierat och en ansökan om finansiering är inlämnad till SBUF.

Ny medlem

Husera TSP i Östersund har blivit medlem i BEAst. Företaget har en VAN-tjänst med portalfunktioner för webb-EDI och har även blivit vald av BEAst att leverera plattformen för eBuild, byggbranschens fakturaportal.

I förra veckan blev Husera TSP uppköpta av Palette AB. Kontaktperson hos Husera är Olle Stenelöv.

B2B-handel upp 22%

NEA:s Index e-handel B2B för det sista kvartalet 2009 visar att den elektroniska handeln mellan företag (B2B) ökade med drygt åtta procent från föregående kvartal. För helåret ger det en ökning med 22%.

Bedömningen från uppgiftslämnarna är att ökningen för 2010 kommer att bli minst lika stor. Vid en jämförelse mellan branscher visar det sig att skillnaderna är stora. Vissa branscher har fortfarande en stor potential till förbättring och går därmed miste om stora kostnadsbesparingar.

Uppgiftslämnare till NEA Index är marknadsoperatörer av B2B-kommunikation. Mer om NEA och dess index finns på www.nea.nu.

IBX till Capgemini

Capgemini har förvärvat det svenska företaget IBX. Med köpet av IBX utökar Capgemini sitt åtagande från att vara ett internationellt konsultföretag inom IT och management med inköpsprocesser som en av sina inriktningar, till att bli leverantör av hela inköpslösningar. IBX som är medlem i BEAst har bl.a. Skanska som en av sina svenska kunder.

Outsourcing av inköpsprocessen påstås växa med 30% per år vilket Capgemini anger som ett av skälen till köpet. Säljare av IBX är bl.a. Investor.

Arbetsgrupp om finansiell EDI

Odette bjuder in BEAst-medlemmar att delta i ett projekt för att se över möjligheterna med finansiell EDI. Det är införandet av SEPA, Single Euro Payments Area, inom EU som skapar nya möjligheter till banktjänster. Syftet med projektet är att säkerställa att dagens standarder stöder det nya regelverket.

Läs mer på www.Odette.se om projektet.

På gång

Aktiviteter för dig som är intresserad av e-affärer i byggbranschen.

- Den 21 april håller NEA ett webinar där Ahlsell berättar om sina erfarenheter av e-handel, se www.nea.nu.

- Den 22 april håller Odette en kurs om RFID. Se www.odette.se.

- Den 27 maj håller NEA och SILF en konferens om eUpphandling där även BEAst och NCC medverkar, se www.nea.nu.

- Den 1 juni håller BEAst ett informationsmöte för att lansera fakturaportalen eBuild.se.

- Den 18 augusti håller BEAst en uppföljning för Nordic eRental för att stämna av införande av standarden för hyresmaskiner.

För mer utförlig och aktuell information, se www.beast.se.

Det pågår hög aktivitet inom de olika projekten som BEAst driver. Den som är intresserad av att delta i en arbetsgrupp kan kontakta info@best.se

Om BEAst

BEAst tar fram standarder och hjälpmedel för e-affärer mellan bygg- och fastighetssektorns aktörer för att stötta nya arbetssätt och sänka kostnader. I BEAst samverkar ett drygt 40-tal av branschens ledande företag. Medlemmar har tillgång till information, tjänster och annat. Per-Lennart Persson och Peter Fredholm, båda med 20 års erfarenhet av området, stöttar medlemmarna i praktiska frågor. För mer information: www.beast.se och info@beast.se.