

INNEHÅLL

- 1 Logistikprojekt i halvtid
- 2 Ny teknikansvarig
- 3 Nytt logistikprojekt
- 4 Stark tillväxt i eBuild
- 5 Lönsamhet med e-faktura
- 6 Ny version av NeB
- 7 NeB växer i Norden
- 8 SMSI Servicefaktura klar
- 9 Workshop om kommunikation
- 10 Nytt från Tekniska utskottet
- 11 Nya medlemmar
- 12 Kalendarium
- 13 Mats Lenngren ger en återblick

KONTAKT Nyhetsbrevet skickas till medlemsföretag och intressenter. För mer information om ett inslag eller hur du blir medlem i BEAst, kontakta info@beast.se.

Logistikprojekt i halvtid

Projektet för att effektivisera hanteringen av anläggningstransporter har kommit lite drygt halvvägs. Det finns en väl genomgången beskrivning av hur processen ska fungera med IT-stöd och e-kommunikation mellan en beställare, ett åkeri och en leverantör av material som grus, betong, asfalt och liknande.

För närvarande sker en genomgång av vilka uppgifter som behövs i de olika informationsflöden som identifierats. Resultatet är en termkatalog som blir grunden för standardmeddelanden som tas fram i nästa steg. Något som alla ser fram emot är att kunna få alla väg- och tipsedlar digitalt i stället för det berg av A5-lappar som måste hanteras i dagens administrativt tunga hantering.

I projektet sker ett nära samarbete med Sveriges Åkeriföretag och Sveriges Bergmaterialindustrier (SBMI) som tar fram en artikelkatalog för respektive bransch.

Projektet beräknas hålla på året ut och planen är att övergå till pilotprojekt under 2013.

Ny teknikansvarig i BEAst

Per Lindahl har engagerats som tekniskt ansvarig i BEAst från den 1 oktober. Under hösten kommer Per att arbeta parallellt med sin företrädare Per-Lennart Persson som efter tio år som teknikansvarig i BEAst nu går i pension.

Per har en bakgrund från fordonsindustrin där han bl.a. arbetat på Saab i Trollhättan med EDI och logistik, men har också arbetat i andra industrigrenar som olja och transporter. Vi hälsar Per välkommen och är övertygade om att hans kunskaper inom logistik, IT och e-affärer kommer våra medlemmar och branschen väl till godo.



Per Lindahl ny teknikansvarig i BEAst

- Det ska bli mycket intressant, spännande och utmanande att arbeta med BEAst och medlemsföretagen. Min strävan är att vi ska fortsätta med det ambitiösa arbete som görs inom BEAst ramar för att ytterligare utveckla handelsflödena med stöd av IT. Jag ser fram emot att få dela med mig av min erfarenhet och kunskap från andra branscher för att förfinas EDI- och logistikflödena inom bygg- och fastighetssektorn, säger Per Lindahl.

Nytt projekt; Effektiv varuförsörjning

Många inom byggbranschen är väl medvetna om logistikens betydelse för effektiv byggproduktion, men också att det finns en hel del brister i dagens hantering. Det finns många utmaningar för att optimera leveransflödet både till och inom byggarbetsplatsen. Byggverksamhet präglas av många leverantörer och underentreprenörer som levererar många slags produkter i en kontinuerlig ström av leveranser till många byggarbetsplatser via många mellanhänder, lagerplatser, speditörer, åkerier och andra aktörer i kedjan. På en byggarbetsplats finns flera godsmottagare som tillhör olika företag. Tillsammans gör det att det finns många intressenter och en oerhörd mängd information som behöver hanteras och samordnas för att varuförsörjningen ska bli effektiv. Till det behövs väl definierade processer, rutiner, logistikfunktioner som godsmottagning och planering, samt inte minst system och utbyte av information mellan alla intressenter.

Inom BEAst logistikutskott har det diskuterats hur vi bäst ska adressera de utmaningarna, något som lett till projektet "Effektivare varuförsörjning". Arbetsgruppen har haft sitt första möte och vi kommer att fortlöpande redovisa utvecklingen.

Projektet kommer att pågå hela 2013. Det finansieras av SBUF och deltagarna.

4 800 företag i eBuild

Antalet företag som använder BEAst faktureringsportal eBuild växer snabbt och är i dagsläget runt 4 800. Antalet företag liksom antalet fakturor som skapas i portalen ökar rejält för varje månad.

Under september har Beijer Byggmaterial efter tester gått i drift som fakturamottagare och fått in de första e-fakturorna.



Lönsamhet och e-faktura

Fakturautskottet i BEAst har börjat arbeta fram en modell för beräkning av besparing med e-faktura. Det blir en modell för utställare och en för mottagare av fakturor för att visa att båda parter har fördelar att kamma hem.

Arbetsgruppen har haft två möten där vi identifierat ett antal typfall för utställare och mottagare. Utifrån en process och en guide är det meningen att varje företag ska fylla i sina egna värden för att få en individuell kalkyl.

Vi räknar med att mallen ska bli färdig under vintern.

Ny version av NeB

NeB står för Nordic eBuilding och är BEAst standard för de informationsflöden som sker mellan leverantörer, handelsföretag och byggföretag. Meddelandena som ingår är artikel- och prislista (katalog), order, ordersvar, leveransavisering och faktura.

Den nya versionen 1.2.2 har marginella skillnader mot den förra versionen 1.2.1 såsom komplettering av koder för INCOTERMS, skatte kategorier samt för fakturan även nya partner som "Ship From" och "Ship to". Även några felaktigheter har rättats.

NeB kan laddas ned från BEAst webbplats, se rubriken standarder och NeB.

NeB så in i Norden

Till vår glädje sprider sig vår standard för e-handel allt mer i Norden. Kesko, ledande bygghandelsföretag i Finland är ett exempel på företag som valt NeB som standard.

I Norge pågår en omfattande implementering av NeB i relationen mellan återförsäljare och deras leverantörer.

I Sverige är Beijer Byggmaterial exempel på en återförsäljare som håller på att sätta alla meddelandena i NeB i drift. Genom att få stöd för hela kedjan från katalog till

faktura blir det ett helhetsgrepp om hela processen.

Många företag använder vissa meddelanden av NeB, inte minst order och faktura, men när hela processen blir elektronisk ökar nyttan rejält i och med att det blir ett obrutet digitalt flöde.

SMSI Servicefaktura

Under en tid har en arbetsgrupp i BEAst arbetat med att ta fram en standardfaktura som kompletterar den nuvarande standarden SMSI Byggfaktura. Med i arbetet har också fordonsindustrin varit genom Odette Sweden, Scania och Volvo.

Arbetet med standarden är nu avslutat och dokumenten som beskriver och specificerar standarden finns publicerade på BEAst webbplats för nedladdning.

Användningsområdet är abonnemang för t.ex. tele och energi, hyror från t.ex. maskinuthyrare samt tjänster som faktureras periodiskt som t.ex. konsulter, städning, entrémattor och mycket annat. För vissa företag kan denna typ av fakturor vara så mycket som en tredjedel.

De två SMSI-standarderna är mycket lika. Skillnaden är att i servicefakturan finns inte minst i möjligheten till periodisk fakturering.

PEPPOL för Tekniska utskottet

I BEAst tekniska utskott kommer det att göras en utvärdering av infrastrukturen för adressering och kommunikation som kallas PEPPOL, se www.peppol.eu. Vi tror att PEPPOL kan adressera vissa av de problem och kostnader som finns för att kommunicera många-till-många.

Som ett första steg i utvärderingen bjuder BEAst in till en workshop den 12 november då vi kommer att få en presentation av PEPPOL från två experter som medverkat i utvecklingen.

Nytt från Tekniska utskottet

Tekniska utskottet har tagit fram en rekommendation över vilka enheter som ska användas i EDI-meddelanden. Rekommendationen publiceras på BEAst webb under Standarder.

Det har också tagits fram en specifikation för kvittensmeddelande som publiceras bland standarder på BEAst webbplats.

Ny medlem: PostNord Logistik TPL

Vi välkomnar PostNord Logistik TPL AB som nya medlemmar i BEAst. Företaget är känt under namnet Green Cargo Logistics men är sedan några månader en del av PostNord Logistik.

PostNord Logistik TPL erbjuder kompletta lösningar med globala intransporter samt lager, förädlingstjänster och distribution på den nordiska marknaden.

Kontaktperson är Pär Landin.

Ny medlem: VVS Information

Vi välkomnar VVS-Information AB som nya medlemmar i BEAst.

VVS-Information ansvarar för branschens gemensamma produktdatabas, RSK-databasen, med uppgift att underlätta för installatörer, grossister och fabrikanter. I databasen finns hela 350 000 artiklar.

Från BEAst ser vi det som positivt att koppla oss ändå närmare VVS-branschen för att samordna och utveckla e-handeln i sektorn.

Kontaktperson är Ulf Jonson.

På gång

Aktiviteter för dig som är intresserad av e-affärer i bygg- och fastighetsbranschen.

- Arbetsgruppen för projektet effektivare varuförsörjning möts 16/10, 18/11 och 3/12
- Styrelsemöte i BEAst 18/10
- Arbetsgruppen för anläggningsprojektet möts 26/10
- BEAst Arbetsutskott för eFaktura 3/9
- Fortsättningskurs EDI och e-affärer 23/10
- Workshop PEPPOL 12/11
- BEAst tekniska arbetsutskott 12/11

För mer information eller önskemål om att delta i en arbetsgrupp, se www.beast.se eller kontakta info@beast.se.

Mats Lenngren tar en titt i backspegeln

Mats Lenngren har länge varit engagerad i BEAst styrelse varav flera år som ordförande och delar här med sig av sina erfarenheter.



Mats Lenngren som lämnar efter 10 år lämnade posten som ordförande i BEAst

Elektronisk handel var ett hett område redan under mitten av 90-talet då jag blev invald i styrelsen för EDI-Bygg, numera BEAst. EDI var redan då en utvecklad teknik och vi var många som trodde på en snabb utveckling inom elektronisk handel i takt med att Internet blev en allt mer spridd kommunikationsväg. Dessutom tog svenska staten stora initiativ inom området

genom att våren 1994 via Finansdepartementet ta initiativ till ett arbetsprogram och bildandet av Toppledarforum för förnyelse och effektivisering av offentlig verksamhet genom ökad användning av IT. En utredning av förutsättningarna för att införa elektronisk upphandling för den offentliga sektorn genomfördes. I förstudien "Elektronisk handel för kommuner, landsting och stat" konstateras att elektronisk handel kunde ge stora rationaliseringsvinster för såväl offentliga förvaltningar som leverantörer. Projektets målsättning sattes därför till att 95 % av upphandlingen av alla frekventa köpta varor och tjänster inom offentlig sektor skulle ske elektroniskt före sekelskiftet. Detta skulle baseras på en standardiserad EDI-lösning för meddelanden enligt SFTI (Single Face To Industry). Fyra olika konsortier upphandlades, var och en med en klient server baserad lösning för både köpare och säljare. E-handel skulle nu implementeras på bred front.

Mycket tid och pengar investerades men tyvärr blev det inte så mycket resultat av Toppledarforums satsning. Mogenheten var för liten, införandeprocesserna mer komplexa än man föreställt sig, och tekniken var inte tillräckligt utvecklad.

Samma sak gällde inom bygg- och fastighetssektorn. De som var tidigt ute – både leverantörer och entreprenörer - skaffade sig kunskaper och ett tekniskt försprång emedan utfallet i användningsfrekvens och rena affärer blev mycket magert. Tekniken var ny, mogenheten låg, och på meddelandesidan var standardiseringen för spretig med många olika, och ibland egenutvecklade, meddelanden.

Det visade sig istället vara fakturan som kom att bli inkörsporten för många till e-handelsområdet. Fakturan utgör än idag det viktigast affärsdokumentet som utväxlas mellan säljare och köpare. En metodik med att scanna och tolka fakturor in i affärssystemen började sprida sig och detta pågår ännu i idag. Detta var något som aldrig var på tal i Toppledarforums satsning. Scanningen av fakturor har utgjort ett försteg som så småningom lett till att fler och fler tagit steget mot att även implementera fakturan helt elektroniskt och

därefter fortsätta mot att även hantera order, orderbekräftelse och leveransavisering elektroniskt. Efter hand har det blivit möjligt att nå en uppenbar affärsnytta och lönsamhet med elektronisk handel.

Under de gångna 15-20 åren har vi lärt oss att inte förringa det viktiga införandet med elektronisk handel. Teknik, människor, organisation och processer måste fungera och anpassas samstämmigt då nya lösningar införs. För att e-handeln skall få bredd krävs inte bara meddelande-standardisering utan även standardisering av de data och informationstyper som skall överföras. Erfarenheten var även visat på vikten av att förenkla meddelandetyper och standarder så långt möjligt för att underlätta och snabba upp införande och spridning, samt att och minimera underhållsarbete och tillhörande kostnader.

Vi har lärt oss mycket och kommit en bra bit på vägen men mycket arbete och många utmaningar kvarstår. Vi är faktiskt fortfarande långt ifrån de mål som Toppledarforum en gång satte upp, men utvecklingen går nu allt snabbare och det är med stor tillfredsställelse vi ser hur BEAst genom sitt arbete tydligt bidrar till utvecklingen.

Mats Lenngren.

Om BEAst

BEAst tar fram standarder och tjänster för e-affärer mellan bygg- och fastighetssektorns aktörer för att stötta nya arbetssätt och sänka kostnader. I BEAst samverkar ett drygt 40-tal av branschens ledande företag. Medlemmar har tillgång till information, tjänster och annat. Per-Lennart Persson och Peter Fredholm, båda med 20 års erfarenhet av området, stöttar medlemmarna i praktiska frågor. För mer information: www.beast.se och info@beast.se.