



BEASt

Byggbranschens Elektroniska Affärsstandard

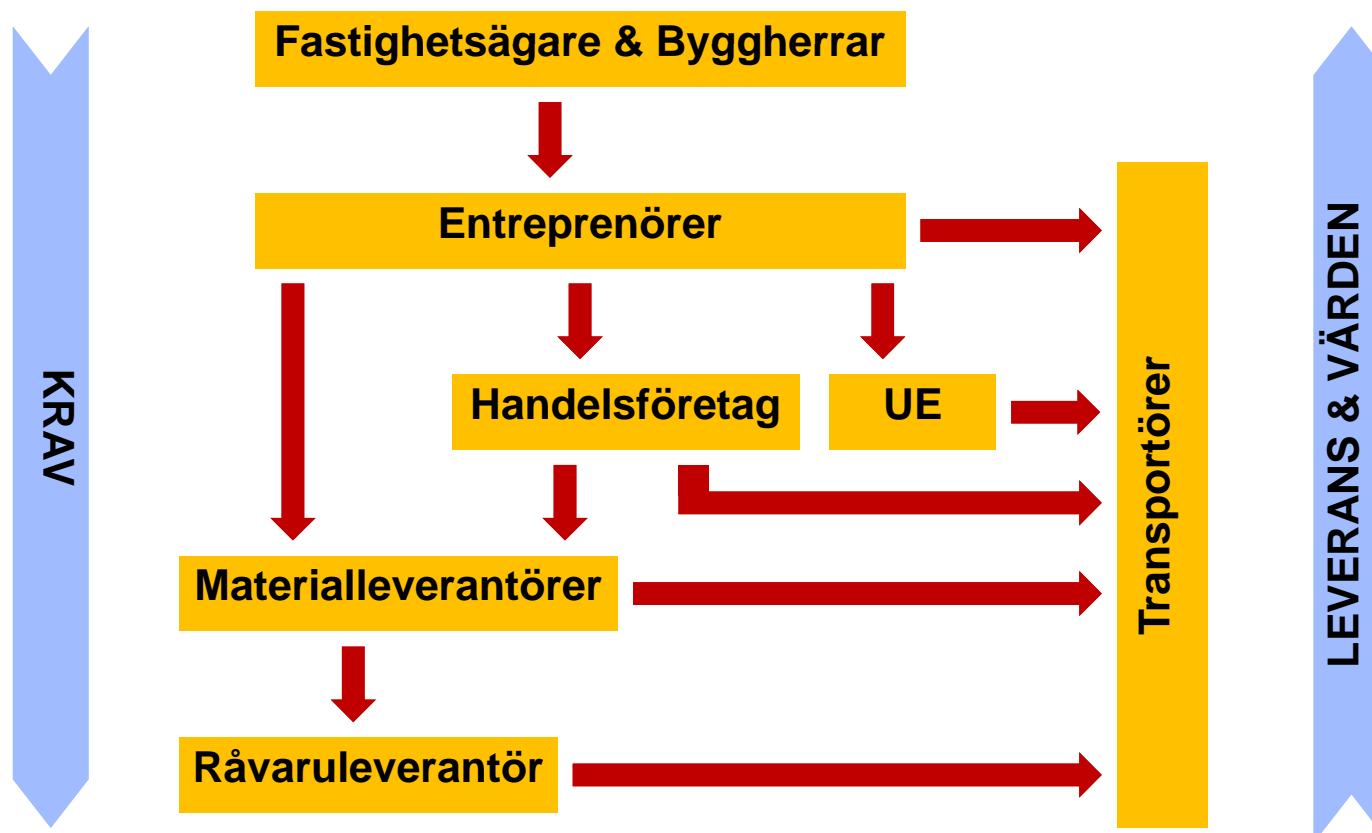
Seminarium och årsstämma 2011

Peter Fredholm

Agenda

- 09.30 Välkomna
 Status i BEAst och våra projekt/arbetsutskott
 Processutveckling och besparingar
- 10.15 Fika
- 10.40 Avtal om 3:e-partstjänster
 Effektiva Integrerade Transporter
- 11.30 Lunch
- 12.30 Praktikfall Coop Bygghandel
 Rapport från BEAst Tekniska utskott
 Framtidens leveransprocess
- 13.50 Fika
- 14.20 Erfarenheter från Byggbeslag
-
- 15.00 Årsstämma
- 15.45 Konstituerande styrelsemöten

BEAst verksamhetsområde



Vår omvärld

Organisationer e-handel

- Odette
- Transport
- GS1
- Svenska Bankföreningen
- Offentlig sektor, SFTI
- NEA

Branschorganisationer bygg/IT

- FFI
- building SMART
- Vilma
- Basta
- ID06
- RSK
- E-banken



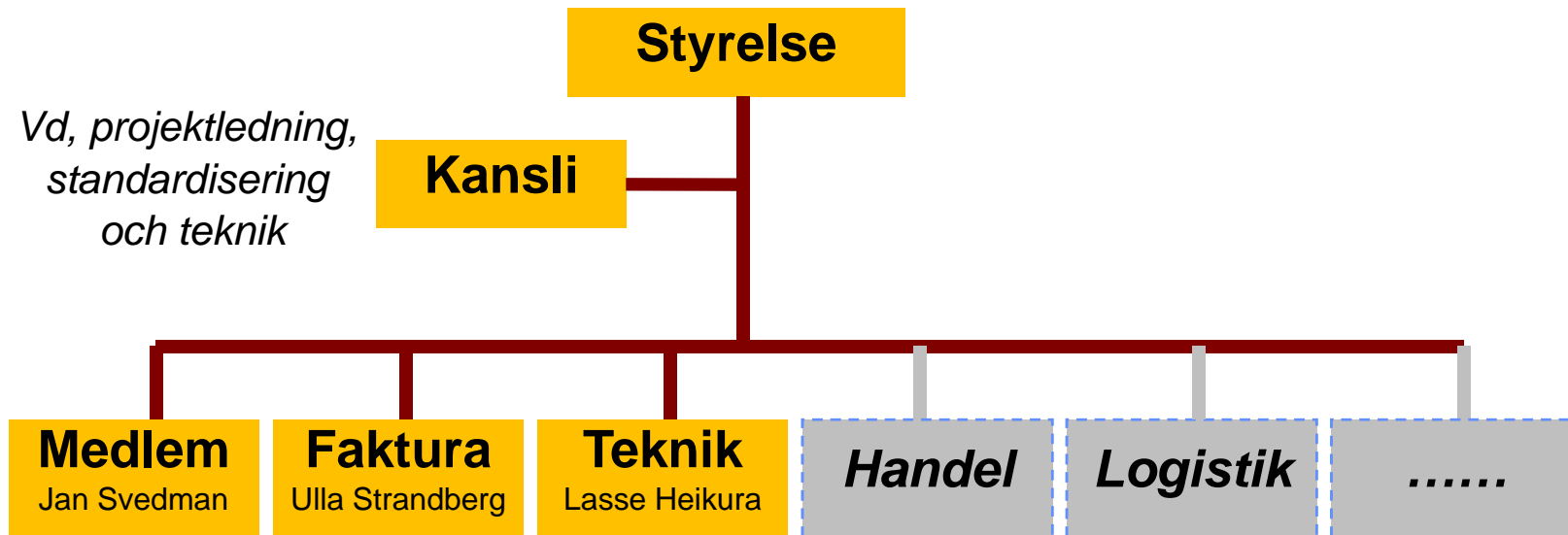
E-handel internationellt

- UN/Cefact TBG6
- EDI Build Europe
- TBF
- TUN
- CEN-grupper

Branschorganisationer bygg

- IQ Samhällsbyggnad
- SVR
- Byggherrarna
- Sveriges Byggindustrier
- Sveriges Bygg- och Järnhandlare
- VVS Fabrikerna
- VVS Grossisterna

Organisation

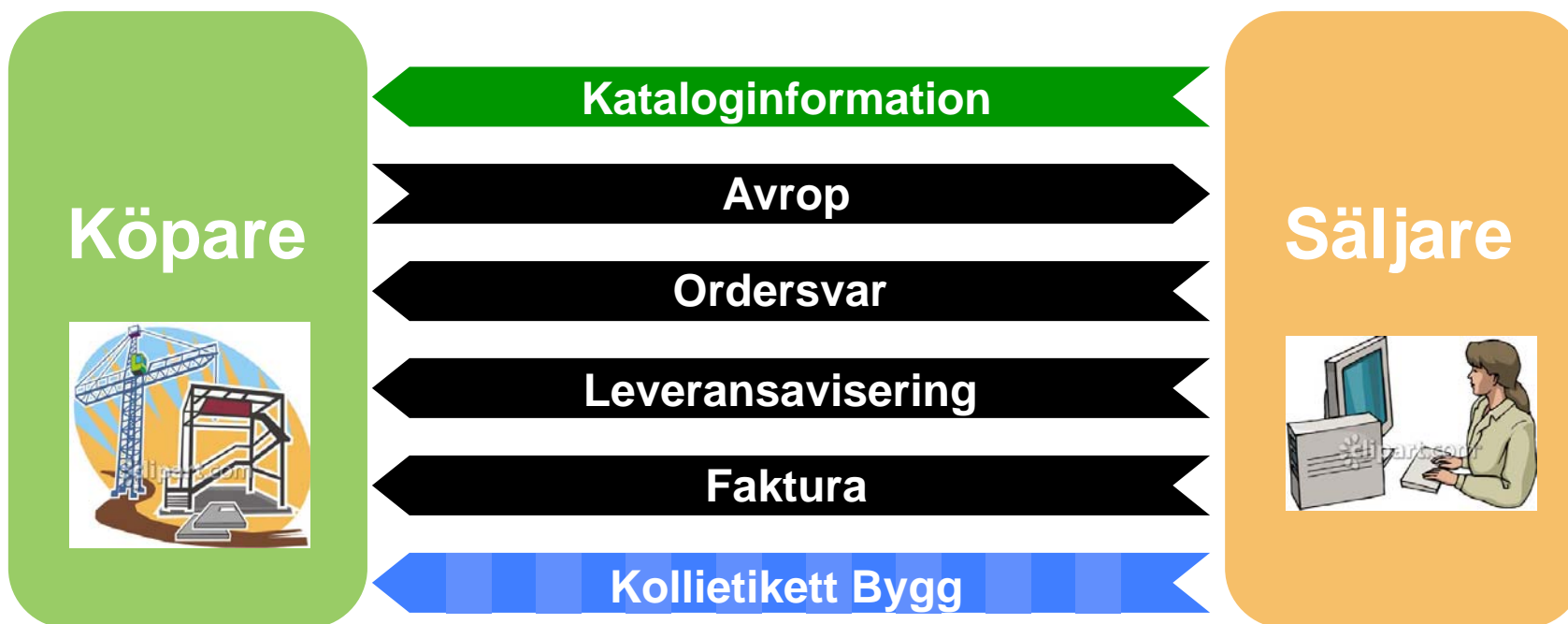


Arbetsutskott bemannas av medlemmar och är öppna för alla. Uppgift att samordna intresseområden och att initiera, driva och följa upp projekt

Vad gör BEAst

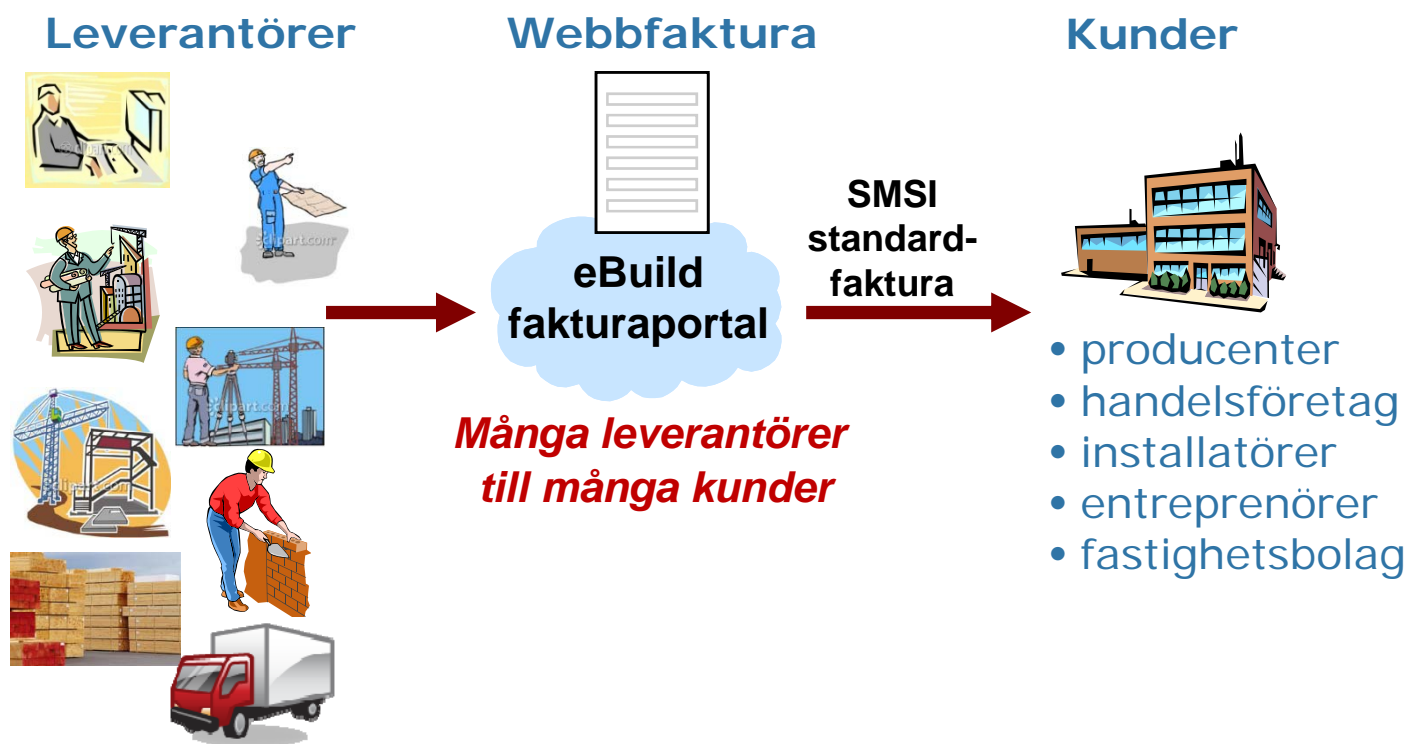
- Tar fram praktiska tillämpningar på internationella standarder i samverkan med omvärlden
- Arbetar för att få standarderna använda
- Tillhandahåller tjänster till medlemmarna
- **Målsättningen är att stötta branschens användning av e-affärer med ökad produktivitet utveckling som resultat**

Nordic e-Building (NeB) viktigaste standarden



2 750 leverantörer fakturerar i eBuild, en tjänst från BEAst

eBuild

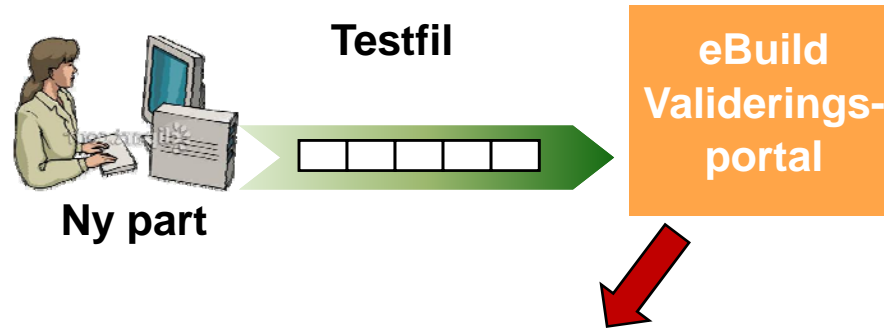


Fakta om eBuild

- Ny modernare plattform med enklare och bättre funktioner i augusti
- Förstudie pågår om komplettering med orderfunktion
- NCC lanserar eBuild i Norge och Danmark den 1 maj
- För de flesta sparar bara medlemsrabatten in den årliga avgiften till BEAst
- Hör av er för tillgång till demomiljö och kalkyl

eBuild Valideringstjänst, effektiviserar anslutning

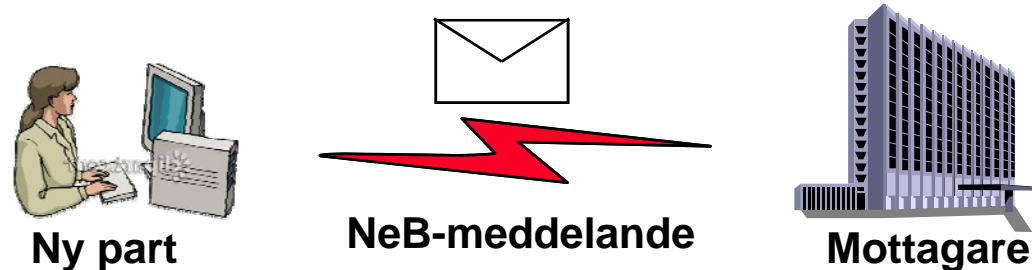
1. Part testar på egen hand



2. OK, enligt NeB eller SMSI

```
CHECK MESSAGE
Testfile: invoice_123.txt
Test date: 2009-03-24
Test result: OK
```

3. Ansluts till kund



Andra aktiviteter och projekt

- Gemensamt leverantörsregister under diskussion, beslut i maj
- Fortsättning från förstudie om eUpphandling för att göra processbeskrivning
- Andra portalområden under diskussion
- Validering och vit lista på gång, se även Leverantörsinfo

Internationell standardisering

- Elektronisk upphandling (eTendering) klart från UN/TBG6
- Sker också samordning inom CEN
- Standard för "Contract Financial Execution Management" i slutfasen före publicering
- Standard om dokumentssäkerhet inom kort från UN/TBG6 för att få förändringsskydd, icke-förnekbarhet och säker ID av avsändaren

Varför medlemskap i BEAst?

- Del av ett nätverk för erfarenhetsutbyte inom både process och teknik
- Möjlighet att medverka och påverka, t.ex. i arbetsgrupper och kommittéer
- Får fortlöpande uppdatering med information
- Kostnadsfria seminarier och kurser
- Medlemsrabatten i eBuild ofta större än medlemsavgiften
- Valideringsportalen utan kostnad
- Rådgivning utan kostnad från BEAst kansli
- **BIDRAR TILL BRANSCHENS PRODUKTIVITETS-UTVECKLING**

Kontakt med BEAst

- Webbplats www.beast.se
www.ebuild.se
- Peter Fredholm
Vd, projektledning 070 663 32 19
peter@beast.se
- Per-Lennart Persson
Standarder och teknik 070 533 49 91
per-lennart@beast.se

***Processutveckling och
besparingsmöjligheter***

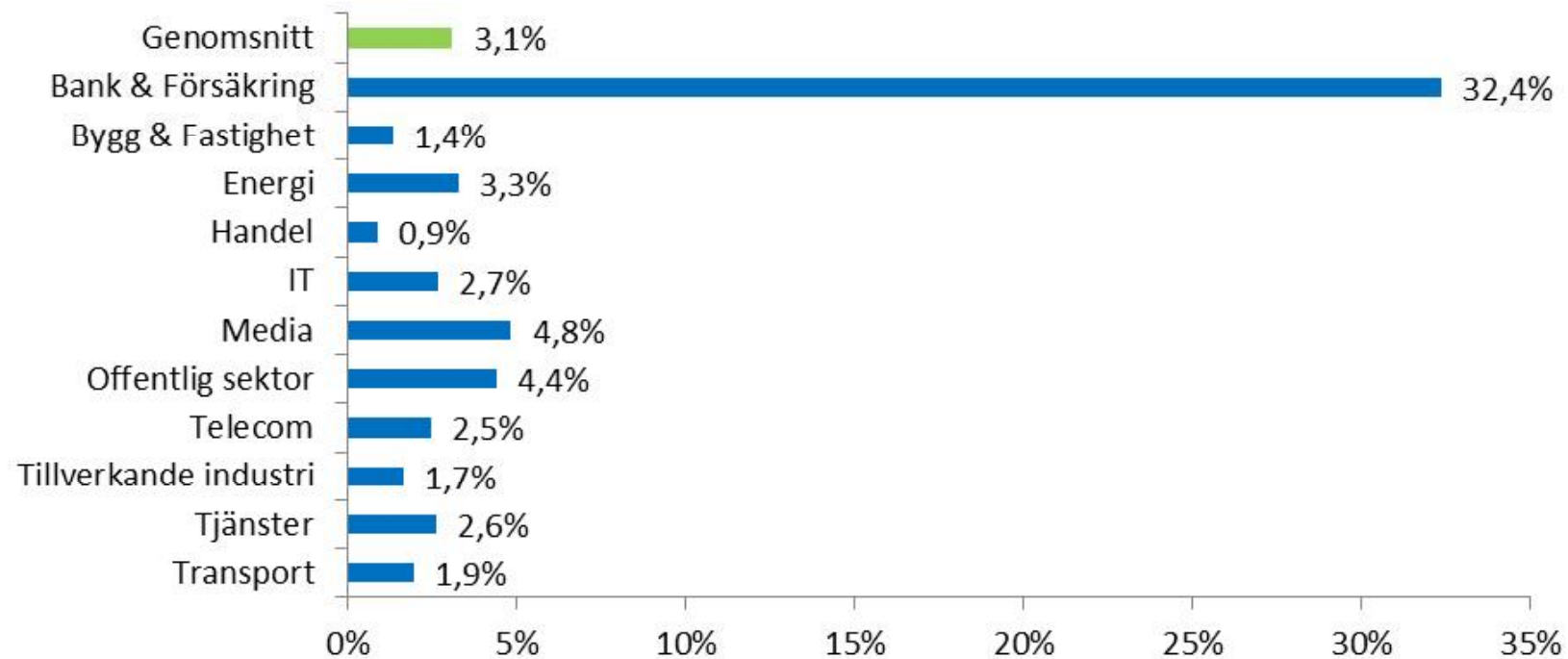
”Naturliga” orsaker till låg omfattning av e-handel inom byggbranschen

- Projektorienterad och decentraliserad verksamhet
- Kundledet, dvs byggherrar och fastighetsägare, ställer ”inga” krav inom informations- och integrationsområdet
- Stor andel specialartiklar
- Mobila arbetsuppgifter
- IT-infrastruktur mer svårtillgänglig
- Branschen har många led och en stor andel tjänster
- Även ”de stora företagen är inte så stora”

Oacceptabla orsaker som går att göra något åt

- Lägre andel IT jämfört med omvärlden
- Låg medvetenhet på ledningsnivå om möjligheter
- Branschen följer inte standarder på samma sätt som de branscher som är framgångsrika
- Byggföretagen mäter sällan effekterna av e-handel
- Mycket hämt- och telefonorder

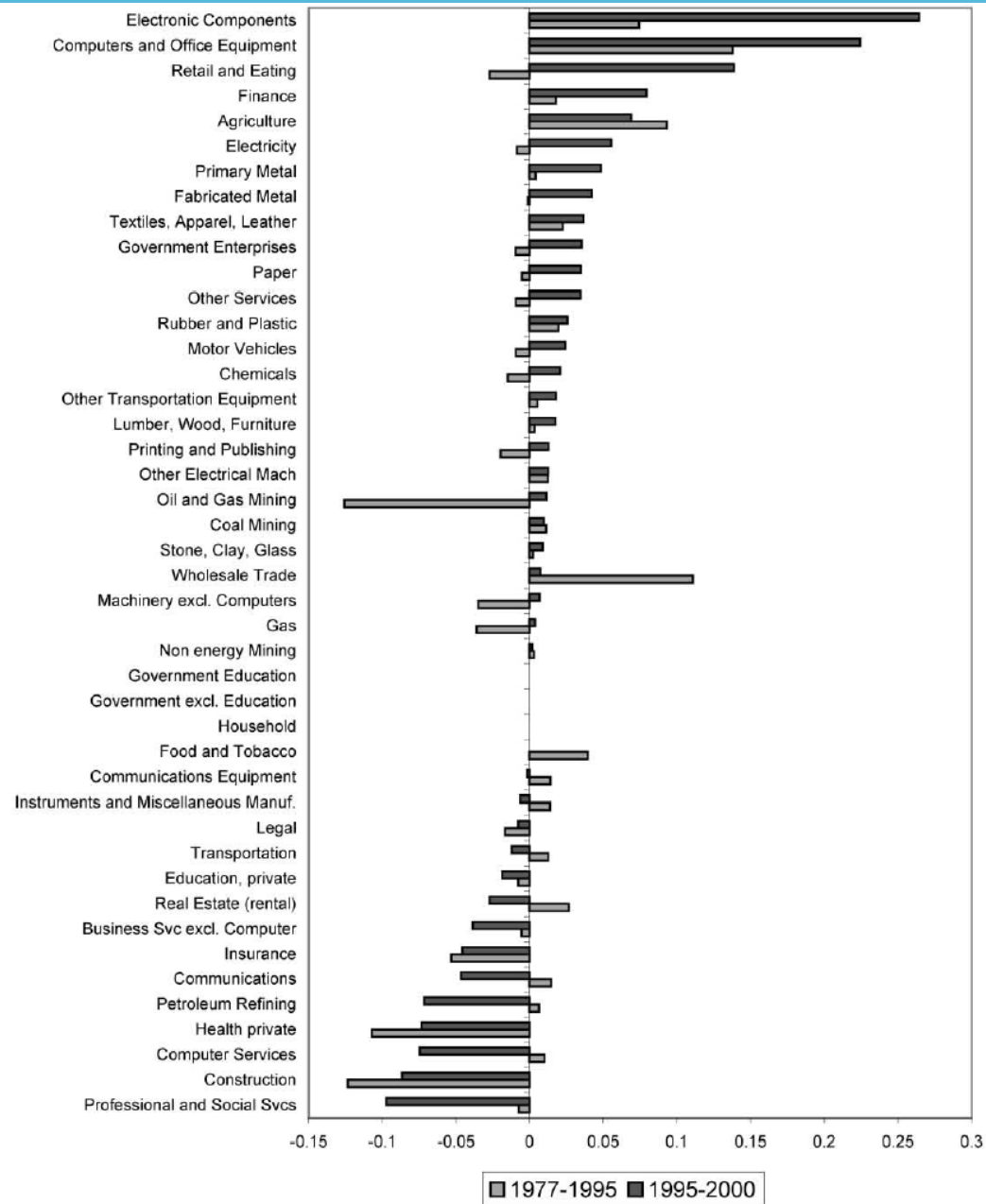
IT-kostnader som andel av omsättningen; Byggsektorn har näst lägsta nivå



Källa Radar group 2011

Produktivitetsbidrag

**Källa: Olle Samuelssons
doktorsavhandling 2010**



Exempel på besparingar som uppmätts inom andra branscher

- Dagligvaruhandeln i Sverige sparar ca 1,5 mdr kr/år i att ha korrekta grunduppgifter i sina system (meddelandet Katalog)
Byggbranschen: En handfulla av de största har kataloger i begränsad omfattning
- Leveransplaner i industrin, en förutsättning för dagens produktion och logistik. Alla har det, annars skulle systemet haverera
Byggbranschen: Existerar ej (?)
- Den direkta besparingen av varje orderrad som tas emot elektroniskt är ca 3 kr
Byggbranschen: Få har mer än 10-20% e-order, många noll
- Därutöver försvinner 9 av 10 fel genom att data kommuniceras automatiskt system till system
Byggbranschen: Gäller säkert här också

fortsättning

- Orderavvikelse anses ofta vara den största besparingen → har alltid rätt och aktuellt saldo mot produktion / kund
Byggbranschen: Många har inte ens stöd för ordersvar
- Leveransavisering på inkommande gods gör det möjligt att undvika lager för att istället ha crossdocking och direktleveranser
Byggbranschen: Mycket få har meddelandet i drift
- ICA sparar 3 kr på varje kolli som är streckkodsmärkt och IKEA kortar tiden för lossning av lastbil med 44% (samt en del annat+)
Byggbranschen: Mycket få har streckkodsetiketter
- EDI-fakturan sparar in 50-200 kr per styck för mottagaren
Byggbranschen: Gäller lika mycket här, men få verkar mäta
- Coop Nord sparade 90% av sin administrativa kostnad när hela processen blev elektronisk, artikelinfo till faktura
Byggbranschen: Borde vara samma potential inom bygg

Problem; långa ledtider för anslutning enligt enkätsvar

- Grossistföretag: Att etablera en ny kund eller leverantör tar i snitt 1 timme för teknisk anslutning, en halvtimme för att konfigurera affärssystemet och 0,5-2 timmar för test. Det gäller både kunder och leverantörer, både små och stora. Ledtiden är normalt mindre än en vecka och avser införande av EDI för hela processen "katalog till faktura". Den effektiva anslutningen beror på att branschen har en mycket etablerad och väl definierad standard (ESAP20).

Byggbranschen: Att ansluta en ny part blir ett projekt som kan hålla på i veckor eller månader, kostnad?

Problem; Höga kostnader för anpassning till EDI-standard av affärssystem

- Alla transportadministrativa system på marknaden har inbyggt stöd för EDI enligt branschstandarden Pharos.
- Anledningen att alla systemleverantörer stöder standarden är att Pharos är en väl definierad standard som alla stora transportföretag stöder

Byggbranschen: Ett önsketänkande

Modell enligt den standard som finns framtagen inom BEAst



Korrekt grunddata ger nytta och kvalitet genom hela processen

Enkelt att söka och lägga inköpsorder, automatisering för säljaren

Uppdatering av inköpssystem, besked om avvikelse

Uppdaterar order, ger rätt underlag för faktura, kopplar samman med godset

Effektiv godsmottagning, minskad risk för fel

Kan matchas automatiskt när ovanstående är på plats

Slutsats; något måste göras!

Förslag på tänkbara åtgärder:

- Det måste bli en uppslutning kring branschens standard utan egna tolkningar
- Det måste bli ett skifte från meddelandefokus till processfokus
- Effekterna måste mätas och kommuniceras
- Föreslår att vi driver ett antal demo-projekt
- Vi måste satsa på att få uppmärksamhet hos top management i branschen
- **Fler idéer? Diskussion!**